

CRI Minas
Ciclo 2016 – Evento IV – 05/10/2016

Quando Davi e Golias Apertam as Mãos

Modelos
de colaboração
entre empresas
grandes e nascentes



O Pequeno dentro do Mundo do Grande

Maíra Rabelo

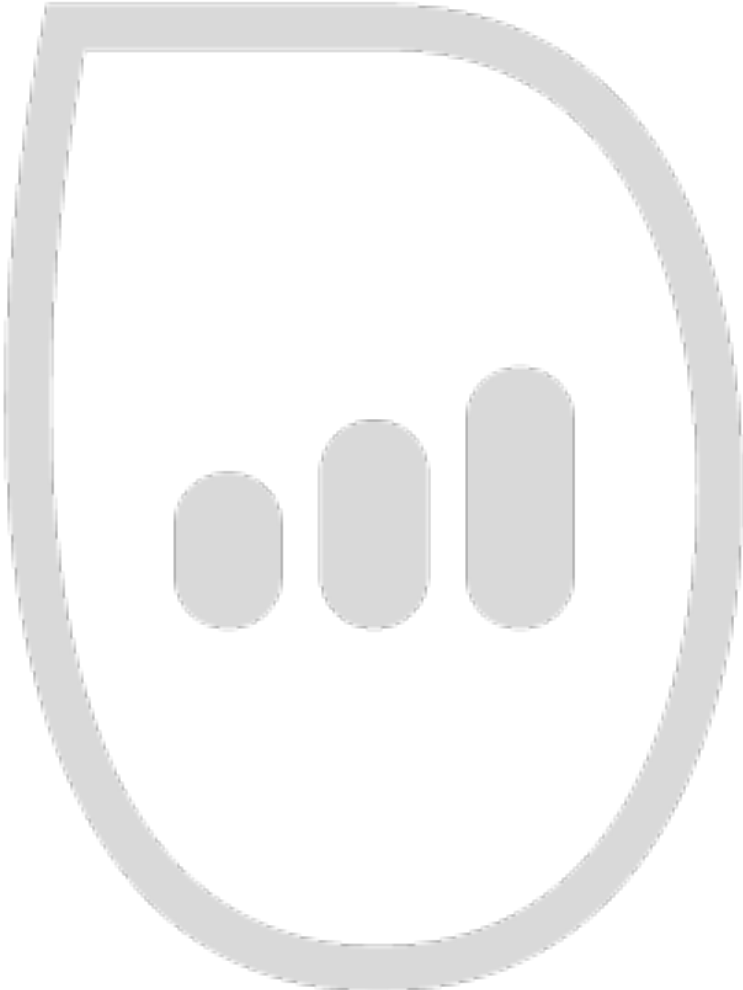
2016



FDC

M2AGRO

 · m2agro



M2AGRO

5 COLABORADORES

21 CONTRATOS ATIVOS

+ 90 FAZENDAS GERENCIADAS PELA
PLATAFORMA DE GESTÃO DE CAMPO

+ 110 USUÁRIOS COM ACESSOS
SIMULTÂNEOS

+ 60.000 HECTARES CULTIVADOS PELO
CONTROLE DE CAMPO



SENIOR S/A

MAIS DE
3.000

PESSOAS ENVOLVIDAS
PARA ENTREGAR A MELHOR
SOLUÇÃO COM FOCO DO CLIENTE

90.000

CONTRATOS
ATIVOS

+ 370.000

USUÁRIOS ATIVOS
NO GESTÃO
EMPRESARIAL | ERP

64.000.000

DE FOLHAS DE PAGAMENTO
PROCESSADAS POR ANO
NO GESTÃO DE PESSOAS

+ 4.000.000

DE COLABORADORES
GERENCIADOS MENSALMENTE
PELO CONTROLE DO PONTO
NO GESTÃO DE PESSOAS



TRAJETÓRIA M2AGRO

ABRIL/2014

Programa de aceleração SEED, do Governo do Estado de Minas Gerais, sede em Belo Horizonte - MG.

Aceleração por 6 meses - Maio a Novembro / 2014.

Capital investido: R\$ 44.000,00

Protótipo desenvolvido e iniciação dos testes.



OUTUBRO/2014

Finalista do “Ideas Challenge” do programa mundial Copernicus Masters, composto pela Universidade de Salzburg, Eurisy, a Agência Espacial Europeia, o Instituto Meteorológico da Finlândia e do Centro Aeroespacial Alemão.

Colocação: 3RD Place



TRAJETÓRIA M2AGRO

JANEIRO/2015

Submissão ao programa INOVE SENIOR.



ABRIL/2015

Aceleração corporativa INOVE SENIOR - Abril a Dezembro / 2015



INOVE SENIOR



256 Startups inscritas;

60 Qualificadas;

10 Seleccionadas;

8 Finalizaram o programa;

3 aportadas.



INOVE SENIOR



INOVE SENIOR - ATRAÇÃO / ACELERAÇÃO

- **INSCRIÇÃO;**

Sobrevivência da Startup.

- **SELEÇÃO;**

Desafio.

- **ACELERAÇÃO.**

Cálculos de viabilidade.



INOVE SENIOR - ACESSO COMERCIAL

- **CADA CABEÇA, UMA OFERTA;**

Catequização do modelo de negócios.

- **SELVA DE OFERTAS;**

Ninguém faz nada por amor.

- **METAS.**

Missão dada é missão cumprida.

ABUSEM DA TRANSPARÊNCIA !!!



UNIDADE DE NEGÓCIOS - FASE I

- **GOVERNANÇA;** 

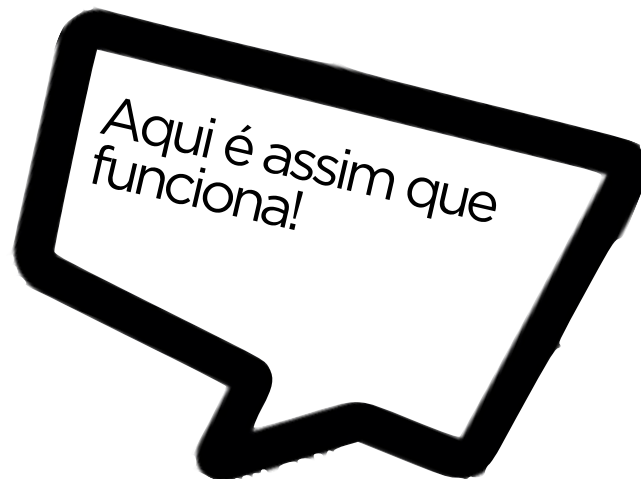
Quem faz o que, quando e como!

- **BUROCRACIA;**

Porque?

- **PADRONIZAÇÕES (UNIDADE DE NEGÓCIOS).**

João não é igual à Maria.



CONEXÃO É IMPRESCINDÍVEL !!!



UNIDADE DE NEGÓCIOS - FASE II

- **PEÇA (FAÇA, MOSTRE);**

Quem não chora, não mama.

- **CONFIANÇA;**

Prove que a cara do cliente é boa.

- **CREDIBILIDADE;**

Seja transparente, mostre seus problemas.

- **BUROCRACIA.**

Lentidão.

ENTENDAM !!!



UNIDADE DE NEGÓCIOS - LOADING...



UNIDADE DE NEGÓCIOS - FASE III

- **VENDAS COM FILIAIS;**

Estimo que seja como andar de bicicleta.

- **CAMPANHAS DE ESTÍMULOS;**

Dê ao povo, o que o povo quer (vendedores)!

- **METAS;**

Missão dada é missão cumprida.

- **PROJEÇÕES.**

Faca na caveira!



PERCEPÇÃO

- **CONEXÃO: MERCADO VS INOVAÇÃO (INTERNO OU EXTERNO?);**
- **NÚMERO DE PROGRAMAS PRIVADOS VS STARTUPS NO MERCADO;**
- **CO-INVESTIMENTO;**
- **DIFIRAM AUTONOMIA DE LIBERDADE.**
- **AVALIEM BEM:**
 - **POTENCIAL DO EMPREENDEDOR;**
 - **SPEACK (PALCO) VS ACTION (PERFORM).**



OBRIGADA!

MAÍRA RABELO
FOUNDER

MAIRA@M2AGRO.COM.BR

55 31 98959 8280 | SKYPE: MAIRA-RABELO

T E C N O L O G I A À M A N E I R A D O P R O D U T O R R U R A L

WWW.M2AGRO.COM.BR

